

新規農業者が知っておくべき成功哲学	令和の農業はこうなる。大胆予想！新規農業者の取るべき行動とは？
	補助金に頼ってはいけない本当の理由
	農業の成功法は自分の人生を突き進むこと
	新規農業者は儲からないグループに属すると一生稼げない
	新規農業者は最初の目的はおカネを稼ぐことに切り替える
	新規農業者はタイムズマネーを知る。敵は暇な奴
	必ず回収しなければならぬ経費がどれだけあるかを知ろう
	見えないコスト徹底的にあぶり出す方法
	そもそも、あなたは稼げる環境にいますか？
	利益が残る事例を教えます
新規農業者向け補助金に頼らない自立農業の仕方	モチベーション維持（ゾンビに食われないようにする）
	利益（所得）にコミットする話
	新規農業者の農産物販売思考
	目標所得を得るためのシミュレーション
	小規模農業と大規模農業はやり方が全く違う
	新規農業者は・・・絶対に所得にこだわらぬ
	新規農業者に「稼ぐ」とはどういう意味か知ってもらおう
	新規農業者は「稼げないのはおかしい」って思わなければいけない
	農業は理数系、だからすべて数字に置き換える
	新規農業者は基本的なことを知らなければ成功しない
知らないで損する成功している農業者がやっていること	新規農業者が最初に必ずやらなければならないこと
	農業者は感性を磨く
	農業ビジネススクール受講のポイント
	市場出荷で稼ぐためには市場の特性を知る
	JA出荷で稼ぐためには
	相対取引の本当のメリットとは？
	需要と供給を見極めて売り抜ける話
	これからは相手に合わせた流通販売になる
	稼いでいる農家は皮算用が得意
	反収を上げる意味を理解する
事業規模が広がる地域とそうでない地域	
新規農業者は起業していることに気づく	
原価計算ができると確実に利益が出始める	原価計算を始めると米が作れなくなる！？
	ただで手伝ってくれている家族は見えないコスト
	原価を出してみよう③見えない経費まで出す
	原価を出してみよう③すべてに経費が掛かっていることを知る
	自分の原価を出してみよう②
自分の原価を出してみよう①	

知恵と工夫が稼ぐ農業の第1歩	農業ビジネススクールは頭の5sを行う
	稼ぐと儲かるの違い
	そもそも稼ぐとはどういうことか
	新規農業者がおカネをどぶに捨てないための知恵
	新規農業者のための生産工程分析
新規農業者の心構え	農業工程はボトルネックがキャッシュポイントになる
	作業工程を減らすと利益率が向上する
	受講生の作型と工夫を聞いてみた
	新規農業者に教える稼げる農業ビジネス
	新規農業者が学ぶ企業的思考、企業的な視点とは
	新規農業者が利益を上げるには売り上げより経費を下げる
	農業者は経営者である以上儲かる農業ではなく企て農業を目指す
	新規農業者は現金の支出にシビアになる
	新規農業者の判断決断実行について
	新規農業者の設備投資と給付金地獄の話
新規農業者の計画の立て方	新規農業者が悩む地域の耕作放棄地受け入れ地獄
	稼いでいる農業者の利益を出す思考
	収支計画を立てる際は売り上げは低く経費は高く
	キャッシュフローと確定申告の数字は異なる
	農地はおカネを生み出す農業ビジネスに直結している
稼げる作物の選び方	農産物栽培のボトルネックがキャッシュポイントになる
	農業はビジネスとはいえ避けては通れない「土の話」
	新規農業者のための基本（生育ステージ分類）
	新規農業者のための基本（農業分類）
	新規農業者は何を作ればよいですか？（2）
	新規農業者は何を作ればよいですか？
	植物の生育期間中に影響する割合
	植物の生育に必要な6つの条件
	農業版「アメンバー経営」とは？
	農業版「ダム式経営」とは？
農業経営の基本とマネジメントの基本	キャッシュフロー計算とおカネの出入りを予測すること
	記録とは計画ありである
	記録は利益に直結していることを知る
	私が記録で利益を生んできた経験談
	目的に沿わない記録は無駄である。しかし土壌分析は必須である。
新規農業者はとにかく現金にフォーカスする！	
新規農業者のマネジメント（まとめ）	